



ベーシックコース



【 マインドセミナー 】

- 4月 -

■ 今月の Pick-up Book



「凡人」は絶対に気づかない
若きカリスマ経営者が実践

「成功する人」
のルール45



著者累計

20万部
突破!

Pick-up POINT

年収 3 0 0 万円の悪循環

年収 1 0 0 0 万円の良い習慣

年収 1 億円の人のすごい習慣

POINT

年収 3 0 0 万円の人が年収 1 0 0 0 万円に
ために必要なことと

年収 1 0 0 0 万円の人が年収 1 億円に
なるために必要なことは違う

年収300万円の人はずっと〇〇〇を
上げなければいけない

『 自分の能力 』

POINT

『思考、行動、習慣を変える』

POINT

思考が変われば、行動が変わる

行動が変われば、習慣が変わる

習慣が変われば、結果が変わる

POINT

金持ち父さん、貧乏父さん

『個人が稼げるスキルや知識を身につけること』

の重要性が高まる

(コロナでさらに)

お金を稼げる人は何事もネガティブに捉えて

新しいことに挑戦しようとしないので

自分自身が成長しない

年収 1 億円の思考はプラス思考を飛び越えて

『 掛け算思考 』

POINT

年収 3 0 0 万円の人 は **【MUST】 思考**

年収 1 0 0 0 万円の人 は **【CAN】 思考**

年収 1 億円の人 は **【WANT】 思考**

【MUST】 思考

やらなければいけない

【CAN】 思考

今の自分の能力や人脈でこれくらいできる

【WANT】 思考

迷いなく欲しい

POINT

年収 3 0 0 万円の人 は 失敗 = 失敗

年収 1 0 0 0 万円の人 は 失敗 = 成功

年収 1 億円の人 は 失敗 = 成功 × 1 0

年収 1 0 0 0 万円の方は

失敗（経験）を活かせば

成功できることを知っている

では、年収1億の人は？

先に失敗をしたいと考える

(問題は当たり前で常に改善改良が必要)

POINT

人生 1 0 0 回の失敗

年収300万円の方は
義務教育で勉強が終わる

年収1000万円の方は
ベストセラーのビジネス書を読む

年収1億円の方は
孫正義の講演会やホリエモンに会いに行く

POINT

大人の勉強は

直接体感して、学ぶことが必要

POINT

年収 3 0 0 万円の人
新しいことをやらない

年収 1 0 0 0 万円の人
明日・来月・来年やろうとする

年収 1 億円の人
3 秒で決断して即行動する

POINT

クローズド・クエスチョン

を自分に使う

POINT

『 やるか？ すぐやるか？ 3秒 』

年収300万円の方は

嫌なことから逃げる

年収1000万円の方は

嫌なことでも結果を出す

年収1億円の方は

好きなことしかやらない

年収 1 億円の人には好きなことしかやらない

これは

嫌いなことでも好きなことに変えてしまう

POINT

トータルやゴールで見る

未来の自分で生きる

POINT

年収 3 0 0 万円の人

目標がない

年収 1 0 0 0 万円の人

年収 1 2 0 0 万円を目指す

年収 1 億円の人

年収 1 0 億円を目指す

POINT

10倍 100倍の異次元の目標を立てる

イメージや道のりは見えている

POINT

年収 3 0 0 万円の人

1 0 時間継続する

年収 1 0 0 0 万円の人

1 0 0 0 時間継続する (1 日 3 時間 1 0 年)

年収 1 億円の人

1 万時間をクリアする

1万時間

インプットではなく、アウトプット

(話す、書く、行動する)

POINT

人間の忘却曲線

POINT

20分後には

42%

POINT

1 日後には

74%

つまり、行動無きインプットは

結果0%になる

POINT

年収 3 0 0 万円の人
は
3 0 % のモチベーションで仕事する

年収 1 0 0 0 万円の人
は
8 0 % のモチベーションで仕事する

年収 1 億円の人
仕事にモチベーションはいらない (WANT)

POINT

年収300万円の人 マイナス思考で

$$100 - 100 = 0 \text{ 点}$$

年収1000万円の人 プラス思考で

$$100 + 100 = 200 \text{ 点}$$

年収1億円の人 掛け算思考で

$$\underline{100 \times 100 = 10000 \text{ 点}}$$

POINT

人生にレバレッジをかける

POINT

年収300万円の方は
インプットで満足してしまいます

年収1000万円の方は
インプットしたことをアウトプットする

年収1億円の方は
アウトプットこそ、最高のインプット

POINT

年収 3 0 0 万円の人

営業力がない

年収 1 0 0 0 万円の人

営業力で売れる

年収 1 億円の人

営業せずに勝手に売れる

POINT

ブランド化

年収300万円の方は
10年以上のアパートに住む

年収1000万円の方は
新築マンションに住む

年収1億円の方は
タワーマンションの最上階に住む

人間が本当に成長するためには

見る、聞く、触れる

が必要

POINT

年収300万円の方は
東横イン、アパホテルに泊まる

年収1000万円の方は
ヒルトン、シェラトンに泊まる

年収1億円の方は
ザ・リッツカールトンに泊まる

POINT

一流になりたければ

一流に触れる

POINT

年収300万円の人

人脈ができない

年収1000万円の人

人脈づくりのパーティーや飲み会に行く

年収1億円の人

シナジーのある人脈が自然とできる

自分の価値（ブランド化）を上げれば

類友でさらに自分は成長する

これがシナジー効果

POINT

年収 3 0 0 万円の人 は ひな壇芸人

年収 1 0 0 0 万円の人 は MC

年収 1 億円の人 は

プロデューサー

POINT

大きく結果を出したいなら

大きく行動を変えなければいけない

今やっていることの延長戦では
大きな結果は得られない

POINT

年収 3 0 0 万円の人の中には

『人罪』がいる

年収 1 0 0 0 万円の人の中には

『人材』がいる

年収 1 億円の人の中には

『人財』がいる

良い出会いは

1 + 1 が 5 にも 10 にもなる

POINT

Time is moneyではなく

Time is LIFE

年収 3 0 0 万円の人は無投資

年収 1 0 0 0 万円の人が残金投資

年収 1 億円の人レバレッジ投資

POINT

年収 3 0 0 万円の人
は
ゆうちょ銀行に預ける

年収 1 0 0 0 万円の人
は
年利 5 % の金融商品に投資する

年収 1 億円の人
は
自己投資をして年利 1 0 0 0 %

最高の投資は自己投資である

(投資の神様ウォーレンバフェットの言葉)

POINT

1 0 0 万円の自己投資で年収 1 0 0 0 万円になるなら

それは年利 1 0 0 0 %

最後に

年収 1 億円の人 は 1 万人に 1 人

POINT

だからこそ、まずは

今日の結論キーワード

『思考・行動・習慣を変える』

Fin,,,