



i3 business academy

年間GTMプランニング グ

i3ベーシック講義

2025.01



INDEX

目次

01

年始の挨拶

02

年間GTM作成 Part1(自己理解)

03

年間GTM作成 Part2(目標設定)

04

運営からのお知らせ



01.

年始の挨拶

挨拶





謹賀新年

2025

旧年中は大変お世話になりました
本年もどうぞよろしくお願いいたします

02.

年間GTM作成 Part1(自己理解)

2025 年間GTMシート Part1 (自己理解)



i3 business academy

① 幼少期～現在を振り返りましょう

ポジティブな出来事とその理由

①

→理由：

②

→理由：

③

→理由：

④

→理由：

⑤

→理由：

ポジティブな共通点

自分の強み5個

※強みとは周りより少しだけ優れている部分のこと

①

②

③

④

⑤

ネガティブな出来事とその理由

①

→理由：

②

→理由：

③

→理由：

④

→理由：

⑤

→理由：

ネガティブな共通点

自分の弱み5個

①

②

③

④

⑤



2025 年間GTMシート Part1 (自己理解)

① 幼少期～現在を振り返りましょう

ポジティブな出来事とその理由

- ① 中学生時代に野球部副キャプテンとして全道ベスト4
→理由：全員で一丸となって全道大会出場を目指しており、その大会でも想像以上の結果を出すことができたから。
- ② 高専4年生の時に電気工学科で学年末評定が1位だった
→理由：1～3年までずっと2位か3位で、同じ同級生負けていたところから勝つことができたから。
- ③ 高専4年生の時に全国高専大会にて全国ベスト4
→理由：僕が高専に入学してから、先輩たちが一度も全国大会に出場したことがない状況だった。その上、全国大会でも想像以上の結果を出すことができたから。
- ④ i3代理店営業にてトップセールスを3回獲得
→理由：営業未経験から1位を安定的に取れるようになったから。
- ⑤ i3執行役員に昇進
→理由：当時の最終目標を達成することができたから。

ポジティブな共通点

- ・ 1位を獲得することに信念を持っている
- ・ チームで目標達成すること
- ・ 圧倒的に負けず嫌い
- ・ 設定した目標はほぼ達成してきている

自分の強み5個

※強みとは周りより少しだけ優れている部分のこと

- ① 「1」へのこだわり
- ② 目標へのコミット力、熱量
- ③ 勝負強さ
- ④ 苦しいことを楽しめる
- ⑤ 自己肯定感が高い

ネガティブな出来事とその理由

- ① 小学生の時に徒競走で同じクラスの女子に負けた
→理由：女性に負けるということが悔しかった
- ② 実家と中学校が遠すぎたため、スクールバス登校をしていた
→理由：周りの人はみんな家が近くて仲が良く、休みの日もすぐ遊べるような感じだったが、家が遠いことが理由でそれができず、孤独だった
- ③ 高専時代、SNSを用いたイジメにあった
→理由：仲が良かったと思っていた同級生に悪口を書き込まれており、人を信用できなくなった。
- ④ 投資詐欺にあい、100万以上を無駄にしてしまった
→理由：投資の知識がない中、とりあえずやってみよう精神で挑戦したが失敗。
- ⑤ i3代理店でトップセールスを獲得した翌月に売上0
→理由：自分の無力さを痛感した

ネガティブな共通点

- ・ 自分の知識やスキルの無さに絶望していることが多い
- ・ 人を信用したところから裏切られ、人が怖くなった
- ・ 孤独が嫌い

自分の弱み5個

- ① 人見知り
- ② 一人だと行動が止まることがある
- ③ あまり考えず行動してしまう
- ④ プライドが高い（できない自分が嫌い、見せたくない）
- ⑤ 目標がないと動きが止まる

03.

年間GTM作成 Part2(目標設定)

2025 年間GTMシート Part2 (目標設定)

② 目標・課題を明確にしましょう

なりたい姿・状態(在り方) ※在り方とは行動や判断の拠り所となるもの

なりたくない姿・状態(在り方) ※映像が見えるぐらい具体的に書きましょう



1年後のビジョン・目標

なりたくない姿を回避するための課題5個 ※弱みの部分を課題(TO DO)に変化させます

- ①
- ②
- ③
- ④
- ⑤

1年後までの具体的な目標設定 例：買いたい物・行きたい店・住みたい場所・収入・関わりたい人
金額や場所などを具体的に書きましょう

ネガティブになった時の対処方法 ※ポジティブスイッチ



いつまでに達成したいか考えましょう

期号	上記で考えた1年後の目標	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月
仕事													
プライベート													

2025 年間GTMシート Part2 (目標設定)

② 目標・課題を明確にしましょう

なりたい姿・状態(在り方) ※在り方とは行動や判断の拠り所となるもの

- ・ダサい生き様をしない
- ・何事も本気で、そして楽しむ

なりたくない姿・状態(在り方) ※状態が見えにくい具体的に書きましょう

- ・自分が見てダサいと思う大人
- ・やりがいも楽しみもない
- ・子供から憧れられない親

1年後のビジョン・目標

- ・大阪に拠点拡大
- ・マーケティングの構築と仕組み化
- ・2024年以上に遊びの規模を上げて本気で楽しむ
- ・目標達成のできる生徒を1人でも多く育成

なりたくない姿を回避するための課題5個 ※組み分けを課題(TODO)に変化させよう

- ① 繊細かつ細かい管理能力
- ② 資産力
- ③ マーケティング力
- ④ いい意味で甘える力
- ⑤

1年後までの具体的な目標設定 ※書いた目標・行きたい姿・住みたい場所・収入・関わりたい人 金額や種別なども具体的に書きましょう

- ・大阪の中心地にオフィスを新設
- ・マーケティングの構築と仕組み化
- ・社員旅行に3回以上行く ヨーロッパorハワイ
- ・50名以上の目標達成者を育成 本気に自分が変わった1年でしたと言われる

ネガティブになった時の対処方法 ※ポジティブスイッチ

- ・美味しい料理とお酒を食べ飲みする
- ・料理を作る
- ・旅行に行く

いつまでに達成したいか考えましょう

目標	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月
大阪の中心地にオフィスを新設
マーケティングの構築と仕組み化
社員旅行に3回以上行く ヨーロッパorハワイ
50名以上の目標達成者を育成 本気に自分が変わった1年でしたと言われる
ゴルフスコア80切り

